Possehl Secure

DU MÖCHTEST **VERTRIEBSPROZESSE OPTIMIEREN?** **DANN BIST DU BEI UNS RICHTIG!**





INSIDE SALES

MITARBEITER:IN (M/W/D)

Als Mitarbeiter:in im Inside Sales leistest du einen wichtigen Beitrag zum Erfolg unserer Geschäftsprozesse. Mit deinem Organisationstalent, deiner strukturierten Arbeitsweise und deiner Affinität zu Zahlen und Daten sorgst du für effiziente Abläufe und eine hohe Servicequalität. Du arbeitest eng mit unserem Vertriebsteam zusammen und fungierst als zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Lieferanten sowie internen Fachbereichen. Dein Blick fürs Detail, deine Verlässlichkeit und deine Freude an administrativen und kaufmännischen Aufgaben machen dich zu einem wertvollen Mitglied unseres Teams.

11 gute Gründe für Possehl Secure

- **Entfalte dein Potenzial in einer flexiblen Umgebung**
- **Leistung wird belohnt**
- **Work-Life-Balance ist uns wichtig**
- **Persönliche Weiterentwicklung**
- **Moderner Arbeitsplatz**
- **Zeit für Erholung & Verpflegung**
- **Gestalte deinen Arbeitsweg neu**
- **Für eine sorgenfreie Zukunft**
- **Gemeinschaft und Zusammenhalt**
- **Fitnessförderung**
- **Corporate Benefits**

Dein Aufgabenbereich

- In enger Abstimmung mit unserem Vertriebsteam **bearbeitest du Kundenanfragen, erstellst Angebote im ERP-System** und verfolgst diese aktiv nach.
- Dabei stellst du die Einhaltung unserer Preis- und Margenvorgaben sicher, kalkulierst Angebote und **unterstützt den Vertrieb bei der erfolgreichen Kundenbetreuung**.
- Du **betreust eigenständig unsere Kleinstkunden** und bist deren kaufmännische Ansprechperson.
- Du **überwachst den gesamten Auftrags- und Lieferprozess** und trägst so zu einer hohen Lieferqualität und Kundenzufriedenheit bei.
- Du **pflegst Kunden-, Artikel- und Vertriebsdaten in unserem ERP-System** (Odoo) und gewährleistest eine hohe Datenqualität.
- Du **erstellst Vertriebsreports und Auswertungen** und unterstützt mit relevanten Kennzahlen die Steuerung unserer Vertriebsaktivitäten.
- Du **arbeitest eng mit dem Außendienst, Marketing und Kundenservice** zusammen und unterstützt bei Ausschreibungen sowie Vertriebsprojekten.
- Du **behältst unsere kaufmännischen Prozesse von der Angebotserstellung bis zur Rechnungsstellung im Blick**, übernimmst das Kontenmanagement und unterstützt bei Monats- und Jahresabschlüssen in Zusammenarbeit mit Buchhaltung und Steuerberater.



Deine Talente

- Du verfügst über **erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst**, in der Angebotserstellung oder der kaufmännischen Auftragsabwicklung.
- Du hast **Erfahrung im Umgang mit ERP- und CRM-Systemen** und arbeitest sicher mit digitalen Prozessen.
- **Zahlenverständnis sowie eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise** zeichnen dich aus.
- Du beherrschst den sicheren **Umgang mit Microsoft 365**, insbesondere Excel, Outlook, SharePoint und Teams.
- Du besitzt ein **gutes kaufmännisches Verständnis** sowie Kenntnisse in Kalkulationen und betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen.
- Du arbeitest **eigenverantwortlich**, denkst serviceorientiert und behältst auch bei mehreren parallelen Aufgaben den Überblick.
- Du bist ein **Teamplayer mit ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten** und arbeitest gerne mit verschiedenen internen und externen Ansprechpartnern zusammen.

PASSEN WIR ZUSAMMEN?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

BEWIRB DICH JETZT

...und gestalte deine Zukunft mit uns!

Wenn du glaubst, das Zeug für diese Position zu haben, aber nicht alle Punkte der Stellenbeschreibung erfüllst, laden wir dich trotzdem herzlich ein, uns deine Unterlagen zukommen zu lassen und gemeinsam herauszufinden, ob du zu uns passen könntest.



Possehl Secure GmbH
Laura Engelhardt
personal@possehl-secure.de | T +49 221 466 195-20
www.possehl-secure.de